



АНОТАЦІЯ
навчальної дисципліни
«Риторика адвоката та техніка переконання»

**Кафедри ділової української та іноземних мов навчально-наукового
інституту права та психології**

Статус дисципліни:	вибіркова
Рівень вищої освіти:	перший (бакалаврський)
Ступінь вищої освіти:	бакалавр
Галузь знань:	D Бізнес, адміністрування та право
Спеціальність:	D8 Право
Освітня програма:	освітньо-професійна програма «Право»
Форма здобуття вищої освіти:	денна, заочна
Мова навчання:	українська
Форма підсумкового контролю:	залік

Навчальна дисципліна **«Риторика адвоката та техніка переконання»** – це унікальна можливість для здобувачів вищої освіти зануритися у світ професійної комунікації, де слово стає найсильнішою зброєю, а вміння переконувати – ключем до успіху в правничій діяльності та запорукою професійної майстерності.

Цей курс створено для тих, хто прагне не просто знати закон, а й уміти донести свою позицію так, щоб вона була почутою, зрозумілою та прийнятою. У центрі навчання – мистецтво аргументації, побудова юридичної промови, стратегія й тактика впливу на різні аудиторії: суддів, опонентів, клієнтів і суспільство.

Здобувачі вищої освіти опанують методи впливати на співрозмовника за допомоги вмілого використання різноманітних ораторських прийомів; навчатися відтворювати інформацію з використанням лексики і термінології свого фаху, обирати комунікативно виправдані мовні засоби; уміло поєднувати мовну культуру і право; вміння не тільки засвоювати знання, але й розв’язувати пошуково-творчі завдання, що сприятиме успішній професійній роботі у майбутній правничій діяльності.

У межах дисципліни здобувачі:

– опанують моделі адвокатської аргументації та методи побудови переконливих промов;

- навчаться використовувати риторичні фігури, логічні прийоми й психологічні інструменти впливу;
- відпрацюють техніку голосу, інтонацію, темп мовлення, невербальну комунікацію;
- сформують уміння реагувати на заперечення, працювати з маніпуляціями та конфліктними ситуаціями;
- навчаться аналізувати теоретичні положення, формувати власні позиції;
- опанують культуру ведення суперечки та ефективного доказування;
- підготують і презентують власні захисні та дебатні промови в залі судових засідань.

Особлива увага зосереджена на реальних кейсах із судової практики, перегляді й аналізі виступів відомих адвокатів, моделюванні судових дебатів і ораторських турнірів.

Зміст дисципліни «Риторика адвоката та техніка переконання» передбачено в таких темах:

1. Вступ до адвокатської риторики.
2. Психологічні основи переконання.
3. Логіка й аргументація в адвокатській діяльності.
4. Структурування адвокатської промови.
5. Вербальні засоби ораторського впливу.
6. Невербальна комунікація адвоката.
7. Переконання у взаємодії з різними аудиторіями.
8. Публічні виступи адвоката в суді.
9. Мовленнєві техніки впливу та переконання.
10. Техніка контраргументації.
11. Етика адвокатського мовлення.
12. Комунікація адвоката поза судом (інтерв'ю, брифінги, публічні заяви).