



АНОТАЦІЯ

навчальної дисципліни
«ЮРИДИЧНИЙ КОНСАЛТИНГ»

**Кафедра цивільно-правових
дисциплін навчально-наукового
інституту права та психології**

Статус дисципліни:	вибіркова
Рівень вищої освіти:	перший (бакалаврський)
Ступінь вищої освіти:	бакалавр
Галузь знань:	D Бізнес, адміністрування та право
Спеціальність:	D8 Право
Освітня програма:	освітньо-професійна програма «Право»
Форма здобуття вищої освіти:	очна (денна) та заочна
Мова навчання:	українська
Форма підсумкового контролю:	залік

Мета вивчення навчальної дисципліни: Сформувати у здобувачів вищої освіти практичні компетентності з надання правових консультацій у сфері цивільного, сімейного, житлового, спадкового, трудового та інформаційного права, навчити ефективним стратегіям ведення клієнтської юридичної практики, з урахуванням етичних стандартів, логіки правового аналізу та особливостей правозастосування в умовах сучасної України.

Завдання:

1. Ознайомити здобувачів із сутністю, видами та структурою юридичного консалтингу як напряму професійної правничої діяльності.
2. Вивчити стандарти юридичної етики, комунікації з клієнтом та побудови довіри в консалтинговому процесі.
3. Розвинути навички виявлення правової проблематики, формування правових позицій і підготовки обґрунтованих консультацій.
4. Забезпечити оволодіння методами усного та письмового консультування в межах цивільно-правової юрисдикції.
5. Відпрацювати навички складання проєктів договорів, правових висновків, роз'яснень і супровідної документації.
6. Ознайомити з основами ведення юридичної практики, комунікації з клієнтом, юридичного маркетингу та роботи в умовах правової конкуренції.
7. Розглянути приклади успішного юридичного консалтингу в Україні та сформувати навички адаптації консультацій під потреби клієнта.
8. Сприяти формуванню у здобувачів розуміння відповідальності юриста за якість наданої правової допомоги.

Фокус навчальної дисципліни: Підготовка здобувачів до реальної юридичної практики у сфері консалтингу, з акцентом на застосування цивільного законодавства в інтересах клієнта, ефективну комунікацію, юридичну аргументацію та підготовку правових консультацій, висновків, договорів і правозахисних стратегій.

«Не просто знати закон — вміти переконати клієнта і виграти для нього справу»

Цей курс — це тренінг з юридичної практики.

Ви навчитесь формувати запит, оцінювати проблему, шукати рішення і говорити з клієнтом зрозумілою мовою.

Ваші знання — це послуга. А ваша експертиза — це інструмент впливу.

Запропоновані теми для вивчення:

Тема 1. Юридичний консалтинг як форма професійної діяльності юриста.

Тема 2. Комунікація з клієнтом: постановка юридичної задачі, запит і аналіз інформації.

Тема 3. Стандарти юридичної етики та відповідальність у консалтингу.

Тема 4. Методика правового аналізу та формування висновків у цивільно-правовій сфері.

Тема 5. Письмова юридична консультація: структура, стиль, аргументація.

Тема 6. Усне консультування: техніка переконання, риторика, відповіді на заперечення.

Тема 7. Складання договорів як форма правового консалтингу.

Тема 8. Юридичний супровід підприємницької діяльності та спадкових правовідносин.

Тема 9. Практика роботи юриста-консультанта: кейс-аналіз і розбір типових помилок.

Консультації:

Очні консультації: з 14.00 до 16.30 відповідно до графіка чергувань науково-педагогічних працівників кафедри.

Online-консультації: за допомогою електронної пошти (kcpnnipp@gmail.com), месенджерів і платформи Zoom, Пн-Пт з 9:00 до 16:00.